



Die HE System Electronic GmbH ist ein leistungsstarkes mittelständisches Unternehmen mit jahrzehntelanger Erfahrung und innovativen Strategien im Bereich der SMT-, Hybridtechnik und Leistungselektronik. Im Bereich der Mikrosystemtechnik und Entwärmung von Halbleitern sind wir seit Jahren führend. Unsere internationalen Kunden stammen v.a. aus den Branchen der Industrie, der Medizintechnik und der Automobilindustrie. Damit sind wir seit Jahren eine feste Größe als Dienstleister für Elektronikfertigung und elektronische Systeme. Derzeit beschäftigen wir ca. 100 Mitarbeiter an zwei Standorten.

Wir suchen in Veitsbonn zur Verstärkung unseres Teams den

Business Development Manager (m/w/d) Leistungselektronik

Kennziffer: 21011

Wofür wir Sie suchen:

- Auswahl potenzieller Branchen sowie Bewertung von Marktchancen für zukünftige Geschäfts- und Anwendungsfelder zur Erzielung eines profitablen Unternehmenswachstums
- Analyse von Marktstudien, Wettbewerbern, Technologietrends. Ideengenerierung und -bewertung als Basis zur Definition von Markteintrittschancen, sowie eingehende Identifikation potenzieller Kunden, Projekte und Geschäfts- und Anwendungsfelder weltweit
- Entwicklung und Präsentation von Geschäftsfeld- und Businessplänen
- Entwicklung und Steuerung von Maßnahmen zur Markterschließung in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung, sowie der Entwicklung, dem Produktmanagement und dem Vertrieb
- Besuch von Branchenveranstaltungen, wie Konferenzen, Kongresse und Messen hinsichtlich Überblick von Marktentwicklungen, Trends und Netzwerkbildung/-pflege
- Gewinnung und Entwicklung neuer Kunden, dabei die Probleme und Herausforderungen der jeweiligen Applikationen erkennen und Lösungen mit klarem „Value Add“ für den Kunden ausarbeiten

Was Sie mitbringen sollten:

- Abgeschlossenes Studium des Wirtschaftsingenieurwesens, der Ingenieurwissenschaften, oder Physik mit dem Schwerpunkt- Elektrotechnik, Elektronik, oder vergleichbar
- Mehrjährige einschlägige Erfahrung im Bereich Halbleiterentwicklung oder Elektrotechnik (idealerweise im Automotive, Automatisierung oder Medizin Bereich)
- Kenntnisse der Trends des Elektronikmarkts und der relevanten Qualitätsanforderungen
- Starke Kunden- und Serviceorientierung sowie ein Gespür für Teambildung und Kooperation
- Idealerweise ein betriebswirtschaftliches Aufbaustudium
- Strukturierte, selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Kommunikations- und Interaktionsstärke, gutes Beziehungsmanagement und Konfliktmanagement sowie interkulturelle Teamfähigkeit (+interkulturelles Bewusstsein)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen:

- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Intensive Einarbeitung
- Verantwortungsvolle Aufgabe
- Betriebliche Gesundheitsförderung
- Trainingsangebote
- Moderne Arbeitsplätze in einem modernen Umfeld
- weitere Karriereschritte in einem dynamischen und leistungsstarken Team in einem internationalen Konzernumfeld.
- Kostenlose moderne Ladeinfrastruktur für Elektrofahrzeuge

Wenn Sie vorab Fragen haben steht Ihnen unser Consultant Herr Kay Peters gerne Rede und Antwort. Sie erreichen ihn unter +49(0)172.6073774 auch am Wochenende.

Kontakt:

Ihre Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin senden Sie bitte als eine pdf-Datei an karriere@he-system.com.

Wir freuen uns auf Sie!