



Die HE System Electronic GmbH ist ein leistungsstarkes mittelständisches Unternehmen mit jahrzehntelanger Erfahrung und innovativen, kundenorientierten Lösungen für die SMT-Technik, Hybridtechnik und Leistungselektronik. Im Bereich der Mikrosystemtechnik und Entwärmung von Halbleitern sind wir seit Jahren führend. Unsere internationalen Kunden stammen v.a. aus den Branchen der Industrie, der Medizintechnik und der Automobilindustrie. Damit sind wir seit Jahren eine feste Größe als Dienstleister für Elektronikfertigung und elektronische Systeme. Derzeit beschäftigen wir ca. 100 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an zwei Standorten.

Aufgrund der erheblichen Wachstumschancen in heutigen und neuen Märkten wollen wir unser Unternehmen und insbesondere die Vertriebsorganisation hin zu einem kundenzentrierten Unternehmen weiterentwickeln. Neben dynamischem und profitablen Wachstum wollen wir eine engere und partnerschaftliche Kundenbindung, kundenorientierte und aufeinander abgestimmte Geschäftsprozesse, mehr Transparenz und insbesondere mehr Effizienz erreichen.

Wir suchen daher zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Key-Account & Business Manager Germany (m/w/d) für Elektronische Systeme/ Leistungselektronik**

**Kennziffer: 21022**

### **Wofür wir Sie suchen:**

- Entwicklung und Realisierung einer profitablen Wachstumsstrategie für den Markt Deutschland entsprechend der Business Development Strategie von HE
- Auswahl potenzieller Branchen, Bewertung von Marktchancen für zukünftige Geschäfts- und Anwendungsfelder, sowie Identifikation von Schlüsselkunden zur Erzielung eines profitablen Unternehmenswachstums
- Erstellung und Umsetzung von gezielten Verkaufs- und Geschäftsplänen zur systematischen Markterschließung
- Gewinnung neuer Schlüsselkunden, dabei die Probleme und Herausforderungen der jeweiligen Applikationen erkennen und Lösungen mit klarem „Value Add“ für den Kunden ausarbeiten
- Teilnahme an Branchenveranstaltungen, wie Konferenzen, Kongressen und Messen hinsichtlich Überblick von Marktentwicklungen und Trends, neuen Innovationen und Lösungsansätzen, sowie Netzwerkbildung/-pflege
- Betreuung Ihrer bestehenden und neuen Schlüsselkunden
- Aufbau eines Key-Account-Managements in Deutschland
- Entwicklung und Umsetzung effektiver Key-Account-Strategien zur weiteren Steigerung des Umsatzes und der Marge mit den einzelnen Kunden (share of wallet)
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für den Markt Deutschland

### **Was Sie mitbringen:**

- Abgeschlossenes Studium des Wirtschaftsingenieurwesens, der Ingenieurwissenschaften oder Physik mit dem Schwerpunkt Elektrotechnik, Elektronik oder vergleichbar
- Mehrjährige einschlägige Erfahrung im Bereich Halbleiterentwicklung oder Elektrotechnik (idealerweise im Bereich Automotive, Automatisierung oder Medizin)
- Kenntnisse der Trends des Elektronikmarkts und der relevanten Qualitätsanforderungen
- Starke Kunden- und Serviceorientierung sowie ein Gespür für Teambuilding und Kooperation
- Idealerweise ein betriebswirtschaftliches Aufbaustudium
- Strukturierte, selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Kommunikations- und Interaktionsstärke, gutes Beziehungsmanagement und Konfliktmanagement sowie interkulturelle Teamfähigkeit (+interkulturelles Bewusstsein)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **Wir bieten Ihnen:**

- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Intensive Einarbeitung
- Verantwortungsvolle Aufgabe
- Betriebliche Gesundheitsförderung
- Trainingsangebote
- Moderne Arbeitsplätze in einem modernen Umfeld
- weitere Karriereschritte in einem dynamischen und leistungsstarken Team in einem internationalen Konzernumfeld
- Kostenlose moderne Ladeinfrastruktur für Elektrofahrzeuge

Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen unser Consultant Herr Kay Peters gerne Rede und Antwort. Sie erreichen ihn unter +49(0)172.6073774 (auch am Wochenende).

### **Kontakt:**

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin senden Sie bitte als pdf-Datei an [karriere@he-system.com](mailto:karriere@he-system.com).

**Wir freuen uns auf Sie!**